Настроим рекламу на Яндекс и гарантий продвижения в ТОП

Работаем с 2012
Лицензия на оказание продвижения и рекламы на Авито + Яндекс

КЕЙС №1 **Яндекс Директ + Авито + Сайт**

В 8 раз увеличили количество обращений с помощью комплексного подхода

Клиент

Компания специализируется на продаже частных домов с индивидуальной трубой для бассейна.

Задача

Клиентам для их личной выгоды не было выгодно заказывать трубы для бассейна у нашей компании. Мы решили изменить ситуацию.

Решение

Разработали для них комплексный подход к привлечению клиентов. Мы запустили рекламу в Яндекс Директ, Яндекс Карты и на Авито. Также мы сделали для них сайт, который помогает им продавать трубы для бассейна.

Особенности проекта

- Сложная тематика
- Ограниченная ниша
- Высокая конкуренция в Яндекс Директ
- Высокая стоимость клика
- Подбор частных пользователей для клиентов

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Авито:
Просмотров: 1 000
Заявки с Авито: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.

КЕЙС №2 **Яндекс Директ + Сайт**

На 40% увеличили количество контактов всего за 1 месяц

Клиент

Компания специализируется на продаже и монтаже бассейнов.

Задача

Клиенты компании по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю. Мы решили увеличить количество клиентов.

Решение

- Запуск рекламы в Яндекс Директ
- Создание Яндекс карты
- Запуск контекстной рекламы
- Подбор частных пользователей для клиентов
- Сайт, который помогает клиентам продавать трубы для бассейнов

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.

КЕЙС №3 **Яндекс Директ + Сайт**

Больше 1000 контактов на Авито в один

Клиент

Компания занимается продажей специальной техники на Авито.

Задача

Перед нами стояла задача по увеличению продаваемого товара. Мы решили для клиентов запустить рекламу в Яндекс Директ и сделать для них сайт, который помогает им продавать свой товар.

Решение

- Запуск рекламы в Яндекс Директ
- Запуск контекстной рекламы
- Сайт, который помогает клиентам продавать свой товар
- Подбор частных пользователей для клиентов

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Авито:
Просмотров: 1 000
Заявки с Авито: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.

КЕЙС №4 **Яндекс Директ + Сайт**

На 50% увеличили количество контактов всего за 1 месяц

Клиент

Компания специализируется на продаже и монтаже бассейнов.

Задача

Клиенты компании по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю. Мы решили увеличить количество клиентов.

Решение

- Запуск рекламы в Яндекс Директ
- Запуск контекстной рекламы
- Сайт, который помогает клиентам продавать свой товар
- Подбор частных пользователей для клиентов

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.

КЕЙС №5 **Яндекс Директ + Сайт + Яндекс Карты**

Увеличили количество контактов на 50% в магазине Торгуй! по Ленинскому проспекту

Клиент

Компания специализируется на продаже спортивного инвентаря, одежды, обуви, аксессуаров, спортивного питания, спортивной одежды.

Задача

Компания хотела увеличить количество клиентов в магазине Торгуй! по Ленинскому проспекту.

Решение

- Запуск рекламы в Яндекс Директ
- Запуск контекстной рекламы
- Сайт, который помогает клиентам продавать свой товар
- Подбор частных пользователей для клиентов
- Создание Яндекс Карты

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.

КЕЙС №6 **Яндекс Директ + Сайт**

Увеличили количество контактов на 50% в магазине Торгуй! по Ленинскому проспекту

Клиент

Компания специализируется на продаже спортивного инвентаря, одежды, обуви, аксессуаров, спортивного питания, спортивной одежды.

Задача

Компания хотела увеличить количество клиентов в магазине Торгуй! по Ленинскому проспекту.

Решение

- Запуск рекламы в Яндекс Директ
- Запуск контекстной рекламы
- Сайт, который помогает клиентам продавать свой товар
- Подбор частных пользователей для клиентов

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.

КЕЙС №7 **Яндекс Директ + Сайт**

Увеличили количество контактов на 50% в ремонтном магазине добывающей и обрабатывающей на 50%

Клиент

Компания по ремонтному магазину добывающей и сухого завода. Производство.

Задача

Клиенты по ремонтному магазину добывающей и сухого завода. Производство.

Решение

- Запуск рекламы в Яндекс Директ
- Запуск контекстной рекламы
- Сайт, который помогает клиентам продавать свой товар
- Подбор частных пользователей для клиентов

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.

КЕЙС №8 **Яндекс Директ + Сайт**

Увеличили количество контактов на 150%, уменьшили стоимость клика с 180 руб до 100 руб по запросу

Клиент

Компания по ремонтному магазину. Ремонтные.

Задача

Клиенты по ремонтному магазину. Ремонтные.

Решение

- Запуск рекламы в Яндекс Директ
- Запуск контекстной рекламы
- Сайт, который помогает клиентам продавать свой товар
- Подбор частных пользователей для клиентов

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.

КЕЙС №9 **Яндекс Директ + Сайт**

Увеличили количество контактов на 50% в сокращении стоимости заявки на 50%

Клиент

Компания по ремонтному магазину. Ремонтные.

Задача

Клиенты по ремонтному магазину. Ремонтные.

Решение

- Запуск рекламы в Яндекс Директ
- Запуск контекстной рекламы
- Сайт, который помогает клиентам продавать свой товар
- Подбор частных пользователей для клиентов

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.

КЕЙС №10 **Яндекс Директ + Сайт**

Увеличили количество контактов на 50% в сокращении стоимости заявки на 50%

Клиент

Компания по ремонтному магазину. Ремонтные.

Задача

Клиенты по ремонтному магазину. Ремонтные.

Решение

- Запуск рекламы в Яндекс Директ
- Запуск контекстной рекламы
- Сайт, который помогает клиентам продавать свой товар
- Подбор частных пользователей для клиентов

Результаты

Сайт:
Посетителей: 1 000
Заявки с сайта: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Яндекс Карты:
Посетителей: 1 000
Заявки с карт: 50 (5 заявок в неделю)
Стоимость заявки: 1 000 руб.

Аналитика

Клиентам по контракту в среднем поступало 7 заявок в неделю.